

**これから  
ビジネスを始めるとき  
に知っておくべき  
お金との向き合い方**

**いままでとは違う  
ビジネスに必要なお金に対する  
正しい考え方！**

## 目次

1 はじめに.....	3
2 お金は「もらうもの」から「生み出すもの」へ.....	6
3 見てくれなんて後からで良い.....	9
4 環境や時間にお金を投資しよう .....	11
5 勉強をお金に換える .....	14
6 覚悟の分だけ投資をしよう .....	17
7 最後に .....	23

# 1 はじめに

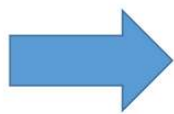
こんにちは。Hop です。ブログを見ていただき&この特典も手に取っていただきすごく感謝です！

この特典はあなたがこれから起業や副業でビジネスを始めようとしたときに、今までとは違う「お金」との向き合い方が必要になります。

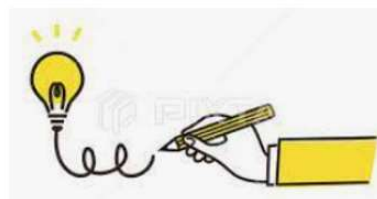
恐らくほとんどの方は、アルバイト、パート、会社勤めなどで働いた時間に対してお金を頂くことをされています。

しかし、起業や副業で意識しなければいけないことは  
お金は「もらう」ものではなく「生み出すもの」であるという  
思考の転換をしないかぎり、お金に対する正しい向き合い方が難しくなります。

お金をもらう



お金を生み出す



また、必ずしも時間をかけたからと言って

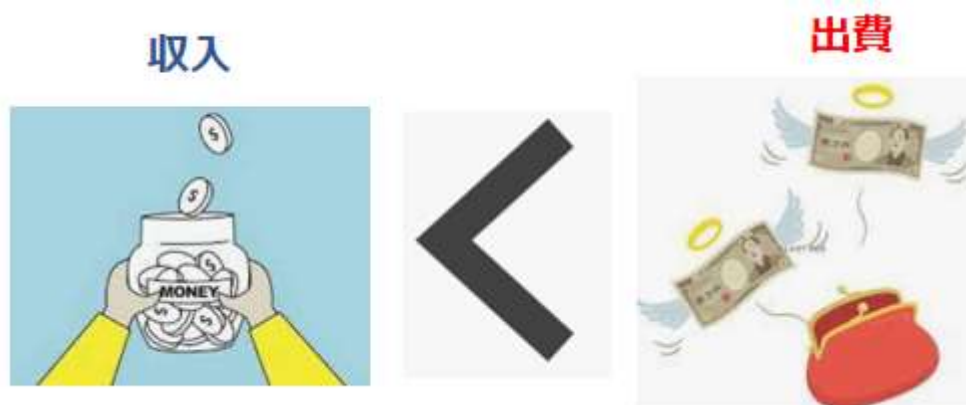
**「お金が生まれる」**という保証は一切ありません。

しかし、正しくお金を生み出す事が出来れば

それはいままでの「時間に対しての対価」でもらう金額よりも桁違いに収入アップすることも出来ます。

ビジネスにおいてお金とは

「収入」より 「出費」が少なければ成り立ちます。



一見、単純に見えますが、実際はなかなか難しいです。

それは、私達はお金という物に対して

感情が左右されてしまう生き物だからです。

今の時代、起業をするための敷居は本当に低くなり  
だれでも簡単に始める事ができます。

しかし、簡単だからといって大事な「お金」についてあいまいな  
状態だと、本当に色々な事で遠回りをする事が多いです。

今回は、そんな「**お金**」との向き合い方について  
少しでもヒントになるようにという思いから  
この特典を用意しました。

これから起業、副業でビジネスをされる方が  
正しくお金と向き立っていただければとても嬉しいです。



## 2 お金は「もらう」から「生み出す」へ



しつこいようですが、ビジネスを行うにあたり、絶対に腑に落とさないと思考。

お金は「もらう」から「生み出す」という事です。

私も社員が長かったので、この思考はまだ頭にこびりついているのですが、

**「これだけ仕事をしたのだから、これくらいはもらえる」**

という思考でビジネスを始めてしまうと、まずうまく行きません。

「お金をもらう」立場の場合だと

「働いた時間に対して、経営者からお金をもらう」

そして、基本的には経営者側の利益の有無に関わらず  
一定のお金は頂けることが前提になっています。  
しかし、ビジネスをする側＝経営者の立場だと

**「自分が提供するビジネスの価値に対して、お客様からお金をい  
ただく」**

という事になります。

すなわち、それは

**「お客様から価値が認められなければ、いくら仕事をしてもお金  
はもらえない」**

という事になります。

ですので、まず自覚をしないとイケない事は

**「自分で価値を創造しない限り、お金はもらえない」**

ということです。

でも、**ポジティブ**にとらえてください。

**「あなたという人で価値が作られる」**という事になります。

自分でビジネスをする大きなメリットとして

**「自分の価値に気付いて、どんどん価値を高める事ができる」**こと  
とです。

あなたという人に価値を感じてくれる方は  
必ず、必ずいらっしゃいます。

是非、

**「自分には価値があり、その価値でお金は生み出せる」**と

自信を持ってビジネスに取り組んでください。



### 3 見てくれなんて後からで良い



ビジネスを始めようとしたときに

「肩書はどうしよう？」

「事務所はどうしよう？」

「開業届けはどうしよう？」

「名刺、チラシはどうしよう？」

そんな事を考えますよね。

恥ずかしながら、私も思っていました。

でも、最初はそんな心配しなくていいです。

私も異業種交流会に参加するために名刺作りしましたが  
今は名刺が必要ない場合もたくさんありますし

実際、私はまだお遊びでしか名刺を渡していません ^^

そんなことよりも、まずは

**1円を稼ぐ事を真剣に考えた方が絶対に得策です。**

収入が無ければ、開業も不要ですし

お客様がいなければビジネスは成り立ちません。

お客様はあなたの見てくれではなく

あなたの価値に対してお金を支払います。

**まずは最初のお客様に、自分の価値を提供して**

**その売上を頂いてから考えてからでも問題ありませんので**

**本質を見失わないようにしましょう！**

## 4 環境や時間にお金を投資しよう



私が副業や勉強などの経験を振り返ってみて一番、「勿体なかった」と痛感しているものがあります。

それは、**無料の情報**です。

何か起業・副業しようとか時に誰もがなるべくお金をかけずにスタートしたいと思います。

そして、今はすごく便利な時代でインターネットで検索すれば無料で有益な情報が溢れかえっています。

もちろん、無料の情報でビジネスを成功させている人が  
いらっしゃるのは間違いないと思います。

**でも、たくさんの無料の情報に触れすぎてしまって  
有益な情報なのに、ちゃんと有益な情報として受け取れなくなっ  
てるひとが多いです。**

情報を提供する側は、それぞれ  
「この情報で誰かが成功してほしい」  
という気持ちの方がほとんどです。  
(もちろん私もです！！えっへん！！)

しかし、同じ情報でも受け取る側の姿勢によって  
**有益にもなるし、無益にもなります。**

じゃあ、少しでも有益にするためにはどうするかですが

**お金を払って情報を手に入れる事です。**

そして、もう一つ大切な事ですが

**環境にお金を使うことです。**

自己管理が厳しくて、知識もたくさんあり

自分ひとりで目標に向かって突っ走れる方は問題ありませんが

そのような方は、なかなかいらっしやらないのではないのでしょうか？

ですので

**やらなければいけない環境にするために**

**お金を払う事が大切と思います。**

私が最も投資して良かったと思うものは

- ・ **メンターを付けたこと**
- ・ **ビジネスのグループに参加したこと**

この2つであり、これは最高の投資であると確信しています。

無料の情報や、安い情報教材などを使っても  
なかなか成果が上がっていない状況でしたら  
ぜひとも、時間と環境に投資をしてみることがオススメです。

## 5 勉強をお金に換える



ビジネスをする上で、絶対に必要な意識ですが

学んだこと（インプット）を

実践する（アウトプット）

これはビジネスで成果を出しているかたが絶対にしている事です。

## 学んだ事を学んだままにしない。

そして、その学びに投資した金額を  
お客様の価値に変えて、投資以上のお金を頂いています。

そして、その学びで得た価値の積み重ねが  
あなたしか生み出せない「**価値**」に繋がっていきます。

目の前の学びの金額だけで判断せずに

その学びを得て、それを使って、どれだけお客様に  
価値を提供出来てそれがどれだけのお金を頂けるか。

そこで、投資した金額より回収できる金額が  
**イコール以上であれば絶対に挑戦した方が良いです。**

金額はイコールであっても、お金では買えない「経験」が手に入  
ります。

経験した事は、自分の体験として伝えることが出来るので  
お相手の方に伝える熱量が絶対的に違います。

ぜひ、学びに積極的に投資をしてください。

・・・そうは言ってもお金をかけたくない！！

という方の気持ちも痛いほど分かります。

私もそうでしたので。。

そんなときは、まずは無料の情報でも何でも

**「自分が教えるなら」という前提で取り組んでみてください。**

そうすればアウトプットしなければなりません

自分の情報に対する向き合い方が全く違ってきます。

**この向き合い方を「真剣」にするために**

**お金を払うことは大切なことだと私は思っています。**

情報をただインプットするだけでなく、身近な人に話すだけでも

全然違いますので、ぜひ意識してみてください。



## 6 覚悟の分だけ投資をしよう



先程の勉強への投資の続きになりますが

ビジネスを続けていくためには、継続的に学んでいくという姿勢がとても大切になります。

今の時代は情報の移り変わりも早く、**常に自分をアップデートし続け**ないと価値が古くなってしまいます。

もちろん、普遍的に変わらない価値はありますし、あなたのサービスの本質を追求し続けることは正しい事です。

その本質をもっと価値あるものと、学び続けることは経営者として大事な考えであると言えます。

では、その学びについてどれくらいの金額を投じれば良いのか？

この答えはシンプルで

**「あなたが覚悟を決めて動ける金額」**です。

例えば、

「1000万円稼げる方法を100万円で教えます！」

そんなセミナーがあり、セミナーでその方法を教えてもらったとしても参加者全員が1000万円稼げるのでしょうか？

私もたくさんのセミナーや勉強会に参加してきましたが  
全員が全員、一定以上の成果を出したというものは見たことがありません。(私が知らないだけであるかも知れませんが)

でも、中には1000万円以上稼ぐ人もいらっしゃいます。

成果が出る人と出ない人、何が違うのでしょうか？

## それは、覚悟です。

1000万円稼げる方法は、参加者全員が知っています。

しかし、成果が出る人と出ない人では

「投資した金額を回収しよう！」という覚悟が違います。

覚悟が違くと「取り組み方」も「行動」も全く違います。

当然、結果の違いも出ます。

## つまり、「お金を払えば結果が必ずついてくる」という考えは ビジネスをする上では改めないといけない認識です。

例えばあなたが「これをやれば絶対に3ヶ月で10キロ痩せられるダイエットのノウハウ」を作って

「このノウハウと3か月間のサポートで30万円です」と販売して、AさんとBさんが購入してくれました。

Aさんは教えたノウハウを行い、アドバイスも聞いてくれて  
3ヶ月後には10キロ以上のダイエットが出来ました。

Bさんは、教えたノウハウも中途半端にしかやらず  
サポートした内容に取り組みずに3ヶ月後に5キロしか痩せられ  
ずに

「お金払って言われたとおりにしたけど、5キロしか痩せなかつ  
たんで返金してください」

と言われました。

あなたはどう思いますか？

AさんとBさん、何が違うのでしょうか？

**「覚悟」**です。

Aさんは金額+「自分が行動してやせる」という気持ちで購入し  
ました。

Bさんは金額さえ払えば痩せられるという想いで購入しました。

少し、極端な例かもしれませんが、つまり

「お金さえ払えば結果は手に入る」というのは

**自分がサービスを提供する側になれば**

**「とんでもない」と事がわかると思います。**

この認識こそが、ビジネスでしていく上で

「学びの姿勢」の基本です。

ですので、この金額を支払っても

絶対に取り返してやるという覚悟が出来る金額であれば

いくらでも大丈夫です。

逆に、自分にとって価値がないと感じる事については

安くても投資をする必要はありません。

## **「覚悟が出来たら投資する、出来なければ投資しない」**

元を取るのは誰でもないあなた自身です。

それと、覚悟をすることには「恐怖」が付いてきますが  
覚悟が出来ていないから恐れるのです。

覚悟が出来れば、その恐怖はなくなります。

この認識さえできれば、どんな高額な商品でも投資効果は最大になりますよ！

## 7 最後に

私は、会社員時代や起業してから、お金の不安を沢山聞きましたし、自分自身も経験をしました。

本当はビジネスをしたいけど、お金の不安で動き出せないという方もたくさん見てきました。

私自身もお金の不安で何年も行動が出来ないでいました。

そんなお金に対する不安な気持ちがずっと晴れた時がありました。

それは「**お金はエネルギーである**」という認識。

私は昔から格好付けなので、人にご馳走したり、プレゼントしたりということを良くしていました。

(まあ、本当は下心があったりもしたのですが(笑))

当然、お金はどんどん出ていくのですが、なぜかそんなにお金に困ったことはありませんでした。

そして、あるとき諸事情により、あまりお金を使わなくなりました。

使わなくなったのでお金は貯まるはずですが、予想外の出費だったり、収入も少なくなり実際は、以前よりもお金に困るようになりました。

そうすると、常にお金の不安でいっぱいになり

「もっと節約しないと」

「もう飲み会には行かないようにしよう」

「プレゼントは良いかな」

とかとか、心まで貧しくなっていました。

その気持ちで収入を増やそうと副業しようと

無料の情報ばかりに飛びつき、結果何も生み出せずに時間だけが過ぎて行きました。



そして、ますます自己嫌悪に陥るといふ負のループ。

そんなときに、起業家の方や経営者の方のお話を伺うなかでみなさんのお金に対する考え方の違いに衝撃を受けました。

### **「お金はエネルギーである」**

過去を振り返ると、誰かの為にお金を使っていた時は出費も多いですが、その分、収入も多かったし、ご馳走やプレゼントを頂く機会も多かったです。

そして、何よりも心が満足していました。

しかし、お金を出さないようにしてしまうと収入も減り、人に会う機会も減り、心が荒んでしまいました。

### **「お金がエネルギーなら止めてしまうと動かなくなる」**

そして、もう一つ強烈に認識が変わったこと。それは

## 「お金は感謝の気持ちである」

それが本当に理解できると、お金の恐怖は自然となくなりましたし、商品やサービスの本当の価値が分かってきました。

お金については、たくさんの考え方がありまして  
まだまだお伝えしたい事がたくさんあります。

今回は、ビジネスをする上で知って頂きたい一部をご紹介します。

ぜひとも、お金と向き合っていただき、恐れる事なく正しくお金を循環させて頂くことを願っております。

この特典が少しでもあなたの素敵な未来に繋がれば、とても嬉しく思います。

最後までお読みいただきありがとうございました。

HOP より